

在籍年数

2年

3年

4年

5年

ステージ1
物売る技術

ステージ2
物が何故売れるかを考える技術

ステージ3
売る物を開発する技術

独立支援

フリーランス・コンサルタント

「営業技術研修」にて学習と実践
(オフライン事業領域)

アウトバウンドコール

フィールドセールス

インサイドセールス

「マーケティング研修」
にて学習と実践
(オフライン事業領域)

フィールドセールス

インサイドセールス

「Webデザイン、Webエンジニア研修」
にて学習と実践
(オンライン事業領域)

管理職研修

マネジメント能力向上・メンバーのキャリア支援

管理職の役割の認識、人事考課・労務管理教育

ステージ1 物を売る技術

営業技術研修

研修期間目安:3年

基礎編、中級編、上級編、事前準備、番外編



まじめに、マジメの、真面目な会社へ



まじめに、マジメの、真面目な会社へ



まじめに、マジメの、真面目な会社へ

ステージ2 物が何故売れるのかを考える技術

マーケティング研修(SNSマーケティング含む)

研修期間目安:2年

次世代のマーケティング手法

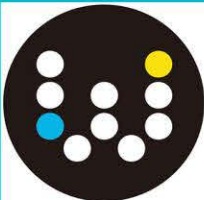


まじめに、マジメの、真面目な会社へ

ステージ3 売る物を開発する技術

Webエンジニア研修
研修期間目安:3年

商品・サービスを開発する



01

グラフィックデザイン スキルの習得

Photoshop, Illustrator,
WordPressなど

02

フロントエンド の学習

HTML, CSS, JavaScriptなど

03

サーバーサイド の学習

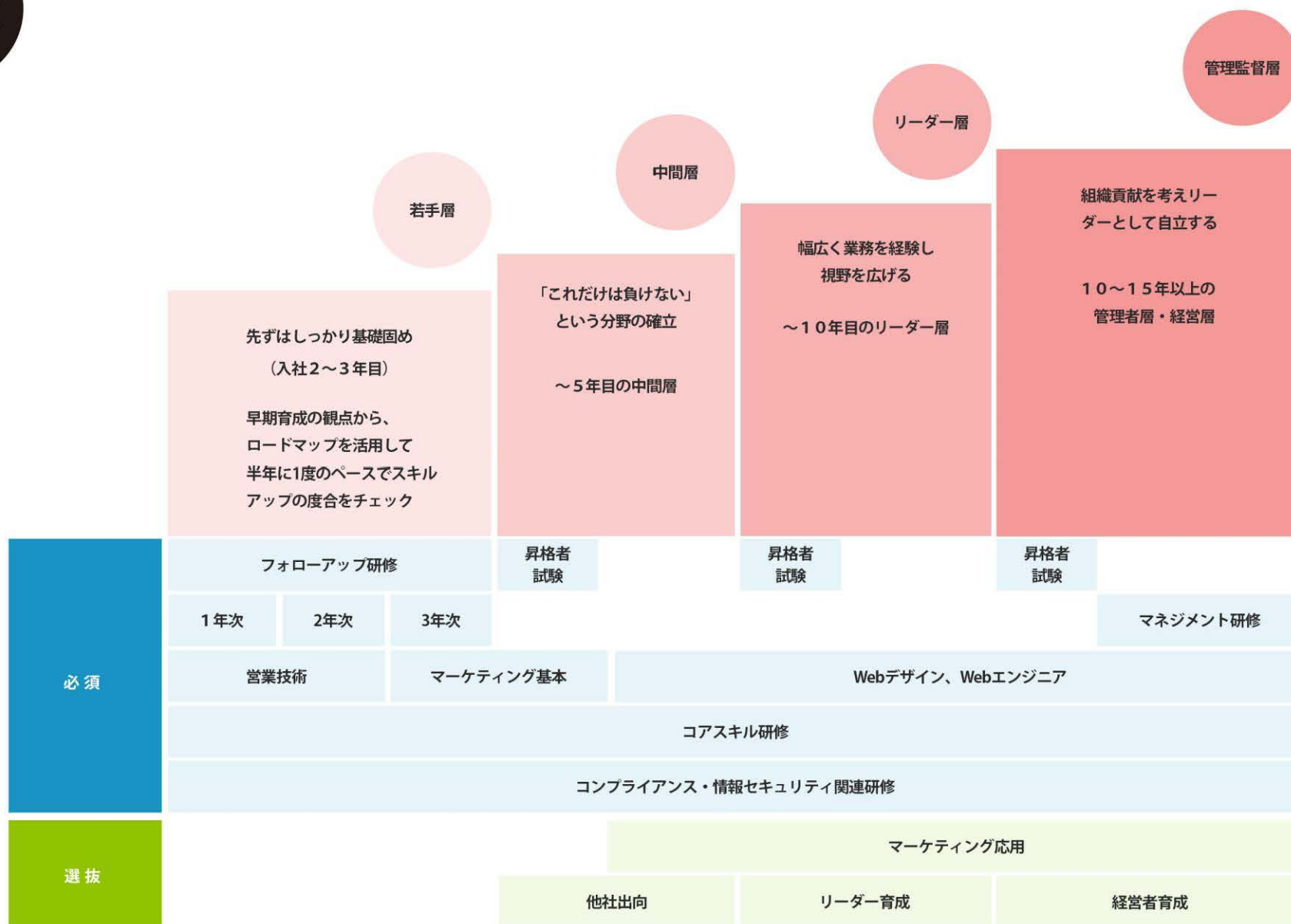
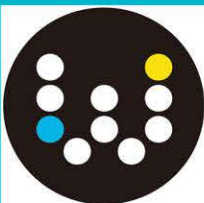
PHP, Pythonなど

04

全体的に 理解を深めていく

プログラミング言語だけではなく
セキュリティについて学ぶ

まじめに、マジメの、真面目な会社へ



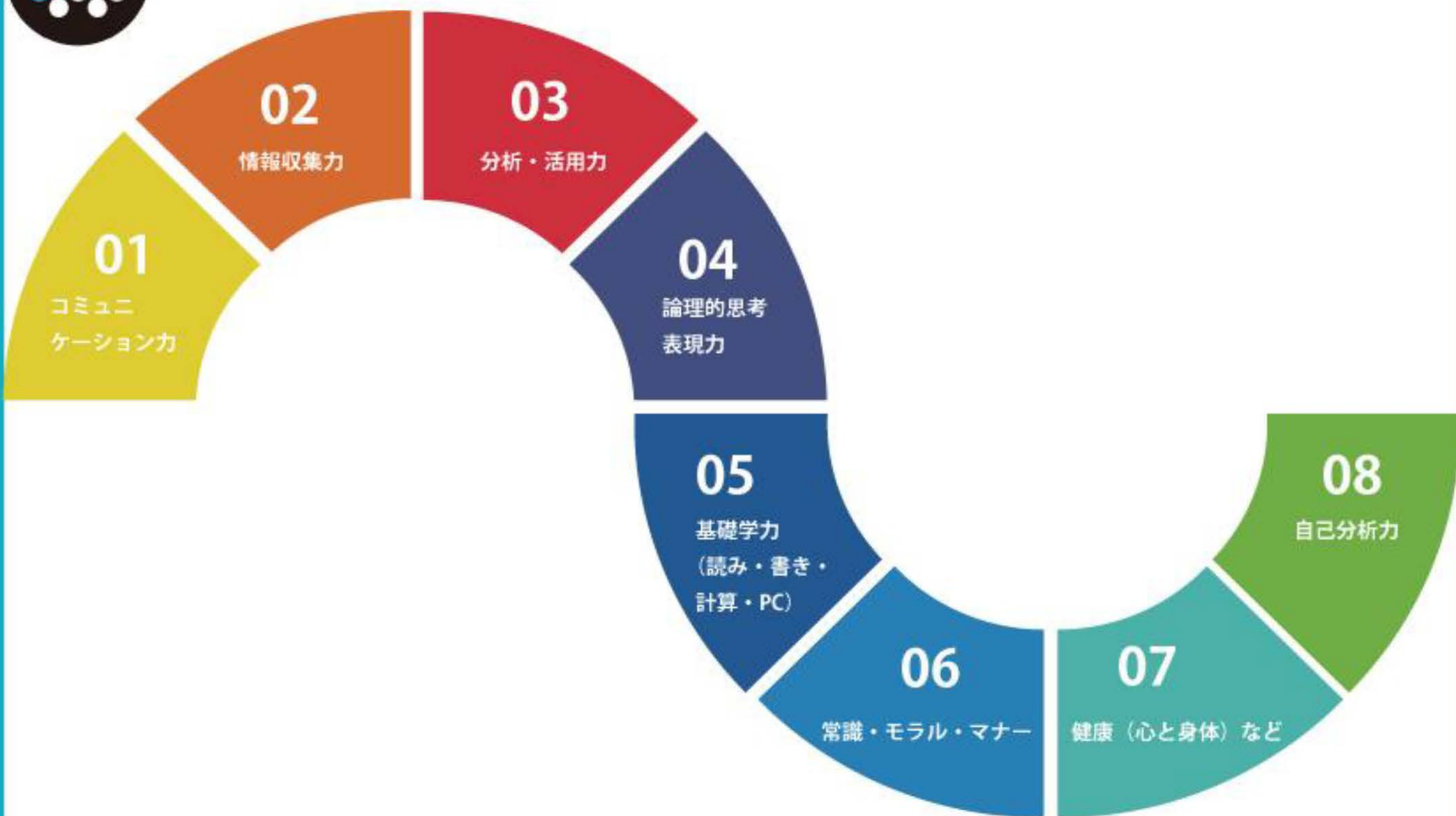
まじめに、マジメの、真面目な会社へ

ビジネスマナー・ビジネススキルを習得する

コアスキル研修

研修期間目安：随時

一般常識、ビジネスマナーを学ぶ



まじめに、マジメの、真面目な会社へ